

SEMINAR HASIL

EFEKTIVITAS *PERCEIVED EASE OF USE* DAN *USER EXPERIENCE* TERHADAP *BUYING INTENTION* MELALUI *CONSUMER ATTITUDE*

Dosen Pembimbing

Alshaf Pebrianggara,SE.,MM

Dosen Penguji 1

Dr. Rita Ambarwati Sukmono,SE.,M.MT

Dosen Penguji 2

Dra. Lilik Indayani, M.M

Oleh :

Dwi Sukma Wardani
202010200318

Prodi Manajemen
Fakultas Bisnis, Hukum dan Ilmu Sosial

Pendahuluan

Fenomena



Perceived ease of use
Persepsi kemudahan
penggunaan

Sikap Konsumen

Minat Pembelian

Pengalaman Pengguna Pada TikTok
Shop



PENDAHULUAN

GAP PENELITIAN

Kemudahan penggunaan pada aplikasi shopee menjadi pengaruh langsung atau sikap konsumen yg memediasi perlu diteliti

PENELITIAN TERDAHULU

1. Dalam hal teknologi *perceived ease of use* berhubungan dengan bagaimana pengguna atau pelanggan memandang kemudahan atau kesulitan dalam mengambil dan menggunakan alat baru. Evaluasi tersebut mungkin menguntungkan atau tidak tergantung pada jumlah pekerjaan atau waktu yang dibutuhkan Kehidupan [33]
2. Ungkapan "*user experience*" mengacu pada kesan keseluruhan yang diperoleh pengguna terhadap suatu platform, barang, layanan, atau interaksi [36]

PENDAHULUAN

PENELITIAN TERDAHULU

1. Ketika seseorang berada dalam skenario di mana hubungannya dengan suatu aktivitas bersifat subjektif, maka ia dikatakan memiliki *buying intention*. [39]
2. *Consumer attitude* merupakan suatu keluaran yang diciptakan oleh persepsi, pembelajaran, dan pengalaman individu, yang akan menimbulkan kecenderungan untuk bertindak secara konsisten ketika pelanggan ingin bereaksi terhadap apa pun [41],

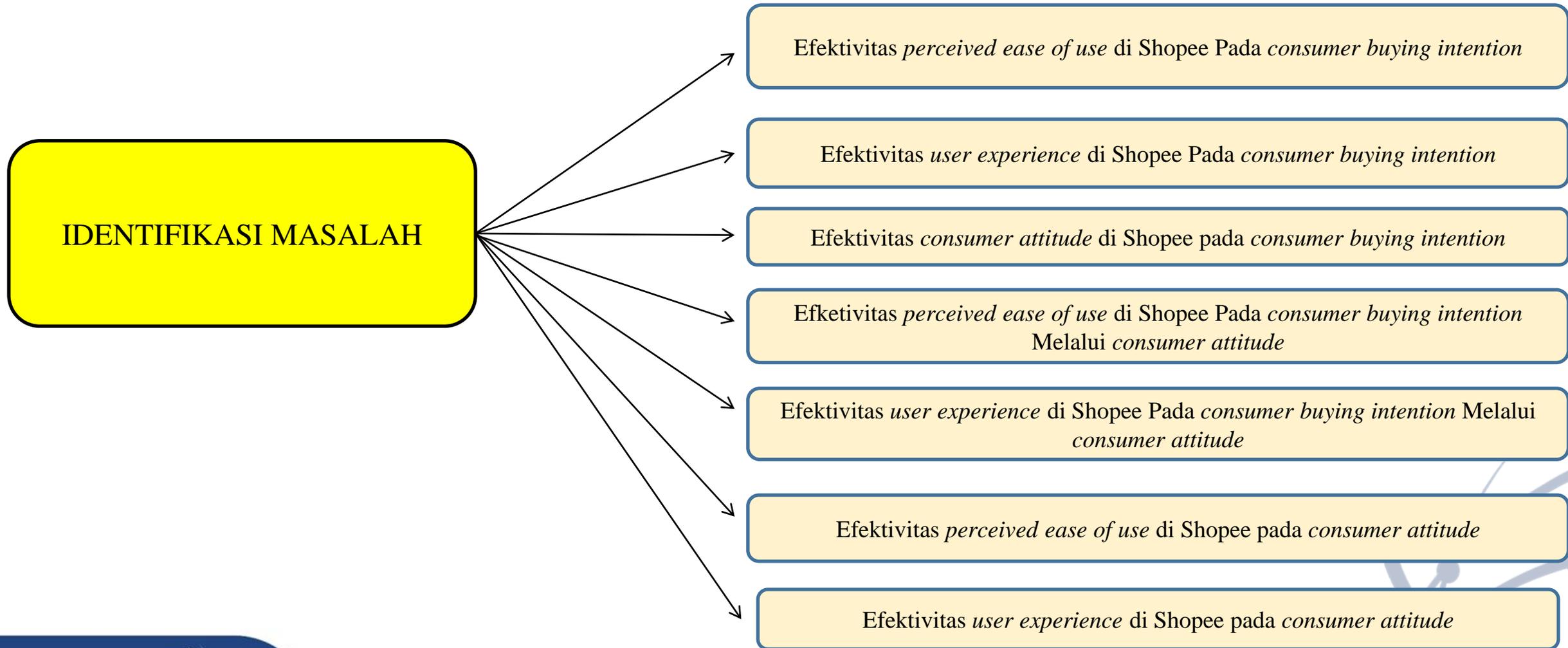
PENTINGNYA PENELITIAN INI

Penelitian ini bertindak sebagai bentuk pengkajian mengenai persepsi kemudahan penggunaan yg di mediasi sikap konsumen pada platform Shopee

TUJUAN PENELITIAN

Identifikasi keefektivan persepsi kemudahan penggunaan dan pengalaman pengguna terhadap minat beli konsumen melalui sikap konsumen

Identifikasi Masalah



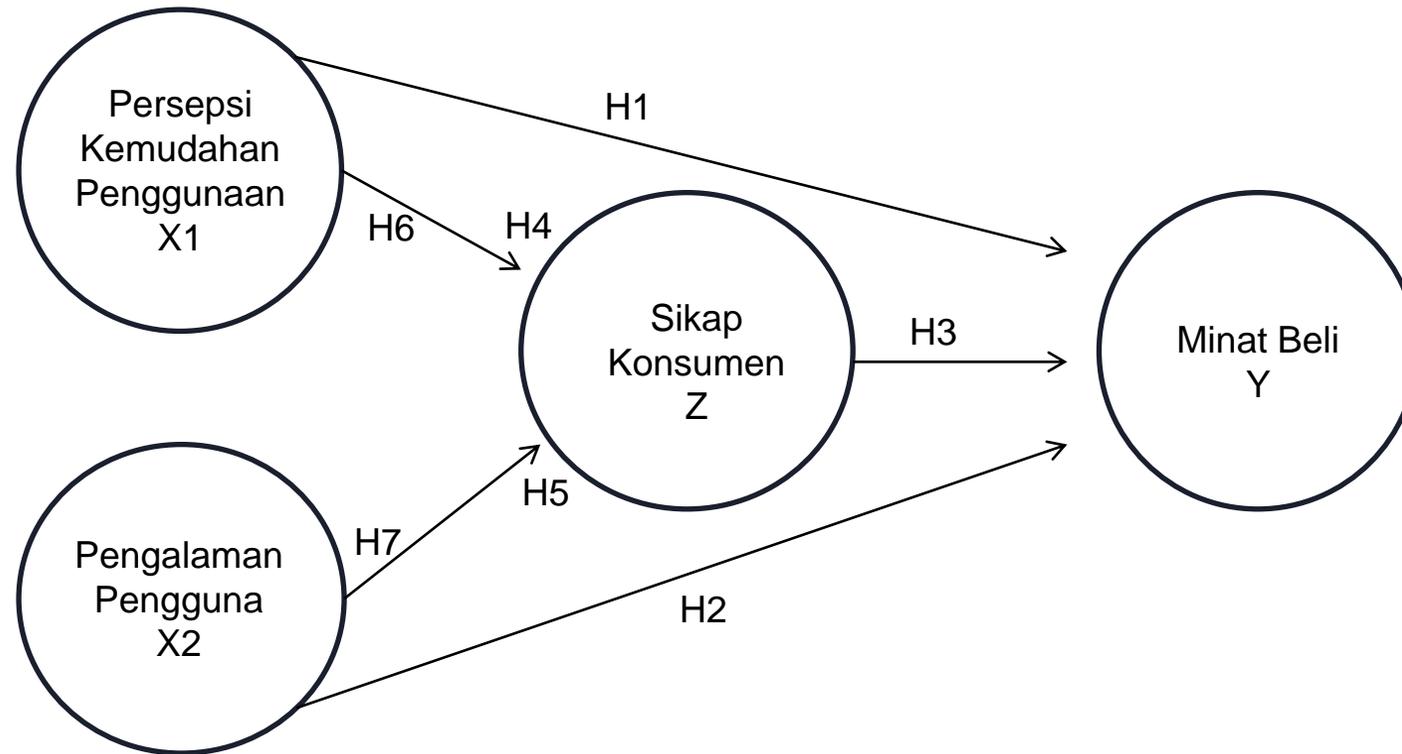
RUMUSAN MASALAH

Efektivitas *Perceived Ease Of Use*, *User Experience* terhadap *buying intention*
Melalui *Consumer Attitude*

PERTANYAAN PENELITIAN

1. Apakah *Perceived Ease Of Use* berpengaruh terhadap *buying intention*
2. Apakah *User Experience* berpengaruh terhadap *buying intention* ?
3. Apakah *Perceived Ease Of Use* berpengaruh terhadap *Consumer Attitude*?
4. Apakah *User Experience* berpengaruh terhadap *consumer attitude*?
5. Apakah *Consumer Attitude* berpengaruh terhadap *buying intention* ?
6. Apakah *Perceived Ease Of Use* berpengaruh terhadap *buying intention* melalui *Consumer Attitude*?
7. Apakah *User Experience* berpengaruh terhadap *buying intention* melalui *Consumer Attitude*?

Kerangka Konseptual



HIPOTESIS

H1: *Perceived Ease Of Use* berpengaruh secara positif dan signifikan terhadap *Buying Intention*

H4 : *Perceived Ease Of Use* berpengaruh secara positif dan signifikan terhadap *Buying Intention* dan dimediasi *Consumer Attitude*

H2 : *User Experience* berpengaruh secara positif dan signifikan terhadap *Buying Intention*

H5 : *User Experience* berpengaruh secara positif dan signifikan terhadap *Buying Intention* dan dimediasi *Consumer Attitude*

H3 : *Consumer Attitude* berpengaruh secara positif dan signifikan terhadap *Buying intention*

H6 : *Perceieved ease of use* berpengaruh secara positif dan signifikan terhadap *consumer attitude*

H7 : *User Experience* berpengaruh positif dan signifikan terhadap *consumer attitude*

METODE PENELITIAN

PENELITIAN KUANTITATIF

OBJEK
PENELITIAN



SUMBER DATA

DATA PRIMER dari
penyebaran angket kuisisioner



Hasil Data

- Uji asumsi klasik

Uji Normalitas

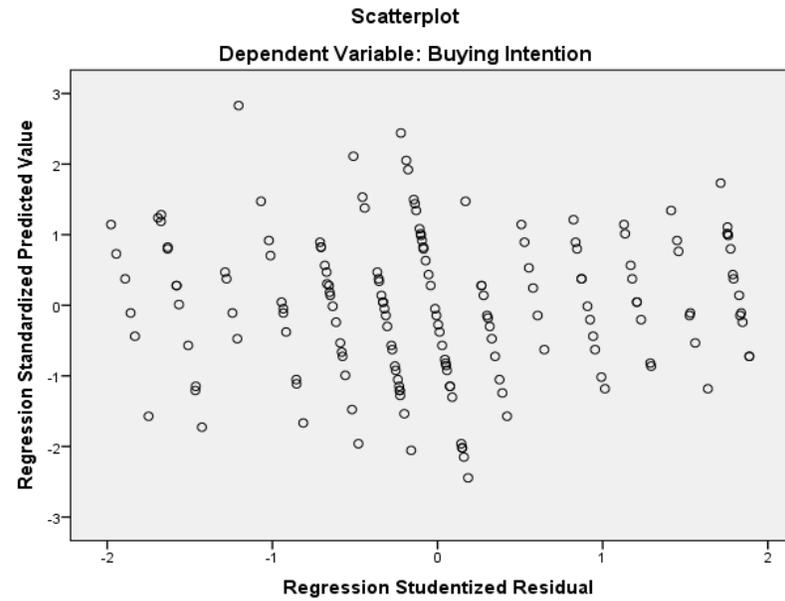
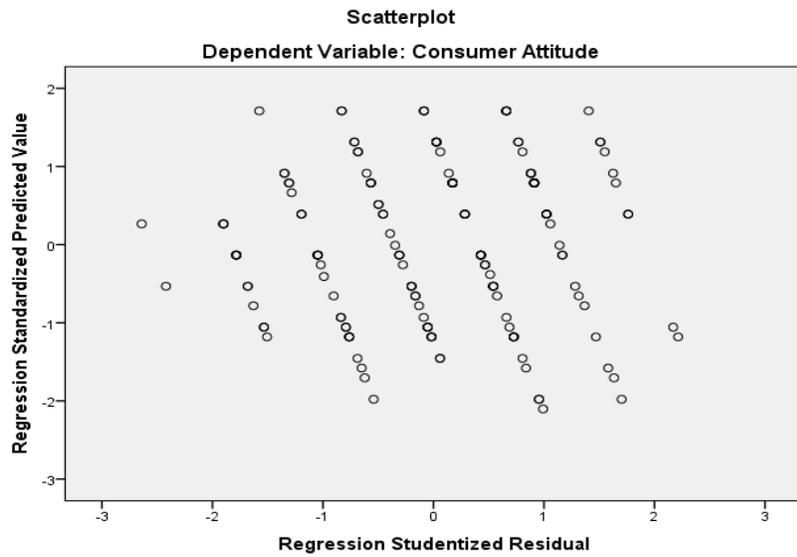
| One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test | | | |
|--|--------------------------|-------------------------|-------|
| | | Unstandardized Residual | |
| N | | 166 | |
| Normal Parameters ^{a,b} | Mean | ,0000000 | |
| | Std. Deviation | 1,92516374 | |
| | Most Extreme Differences | Absolute | ,090 |
| | | Positive | ,054 |
| | | Negative | -,090 |
| Test Statistic | | ,090 | |
| Asymp. Sig. (2-tailed) | | ,508 ^c | |
| a. Test distribution is Normal. | | | |
| b. Calculated from data. | | | |
| c. Lilliefors Significance Correction. | | | |

Uji Multikolinieritas

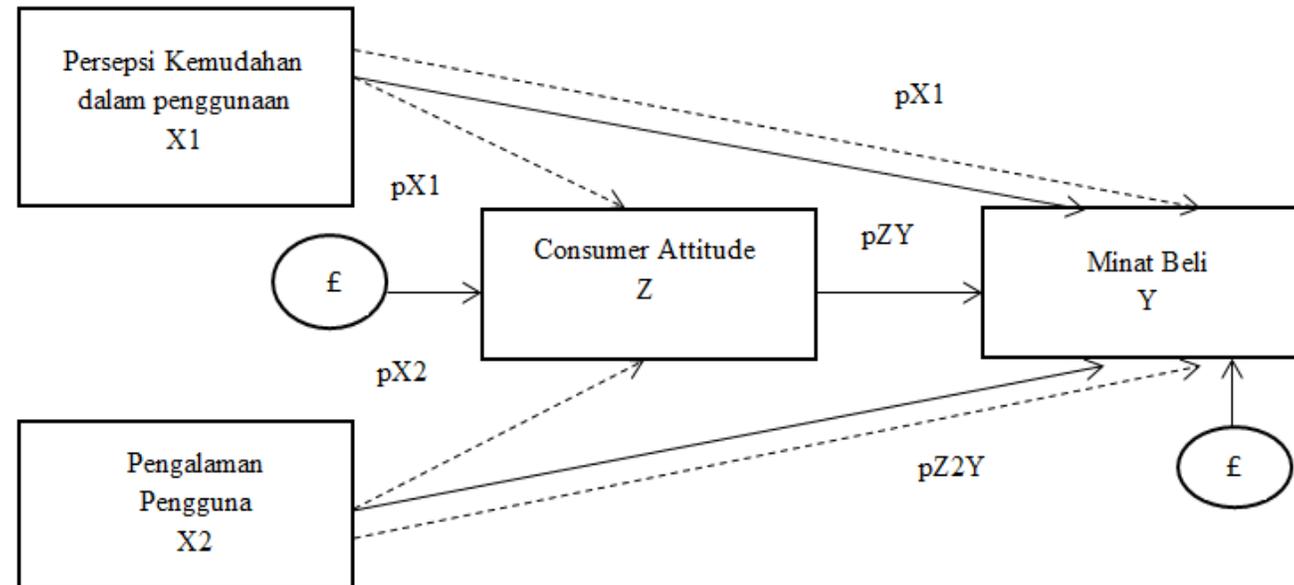
| Coefficients ^a | | | |
|---------------------------|-----------------------|-------------------------|-------|
| Model | | Collinearity Statistics | |
| | | Tolerance | VIF |
| 1 | (Constant) | | |
| | Perceived Ease Of Use | ,394 | 2,536 |
| | User Experience | ,389 | 2,571 |
| | Consumer Attitude | ,527 | 1,898 |

a. Variabel Dependen: Buying Intention

- Uji Heterokedastisitas



Pengujian Hipotesis



• Uji Pengaruh langsung sub-struktural 1

Uji Signifikansi Parameter Individual (Uji – t)

Koefiisen Determinasi (R2)

| Coefficients ^a | | | | | | |
|---------------------------|-----------------------|-----------------------------|------------|---------------------------|-------|------|
| Model | | Unstandardized Coefficients | | Standardized Coefficients | t | Sig. |
| | | B | Std. Error | Beta | | |
| 1 | (Constant) | 4,101 | ,977 | | 4,197 | ,000 |
| | perceived ease of use | ,188 | ,077 | ,172 | 2,453 | ,001 |
| | user experience | ,277 | ,115 | ,188 | 2,400 | ,000 |
| | buying intention | ,182 | ,041 | ,346 | 4,422 | ,000 |

a. Dependent Variable: consumer attitude

| Model Summary | | | | | |
|---------------|------|-------------------|-----------------|---|----------------------------|
| Model | R | R Square | Adjusted Square | R | Std. Error of the Estimate |
| 1 | ,312 | ,559 ^a | ,299 | | 1,42254 |

a. Predictors: (Constant), buying intention , perceived ease of use, user experience

• Uji Pengaruh langsung sub-struktural 2

Uji Signifikansi Parameter Individual (Uji – t)

| Coefficients ^a | | | | | | |
|---------------------------|-----------------------|-----------------------------|------------|---------------------------|-------|------|
| Model | | Unstandardized Coefficients | | Standardized Coefficients | t | Sig. |
| | | B | Std. Error | Beta | | |
| 1 | (Constant) | 6,637 | 1,792 | | 3,703 | ,000 |
| | Perceived ease of use | ,351 | ,144 | ,169 | 2,440 | ,001 |
| | User Experience | 1,323 | ,195 | ,471 | 6,802 | ,000 |
| | Consumer Attitude | ,586 | ,135 | ,308 | 4,329 | ,000 |

a. Dependent Variable: Buying Intention

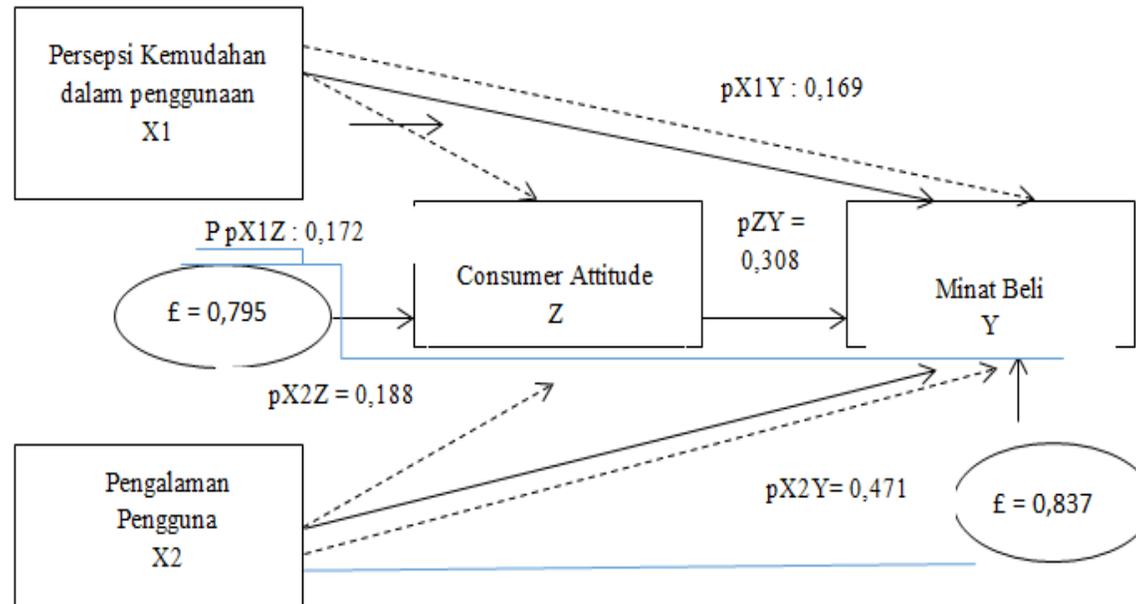
Koefiisen Determinasi (R2)

| Model Summary | | | | |
|---------------|------|-------------------|-----------------|----------------------------|
| Model | R | R Square | Adjusted Square | Std. Error of the Estimate |
| 1 | ,379 | ,615 ^a | ,367 | 2,57787 |

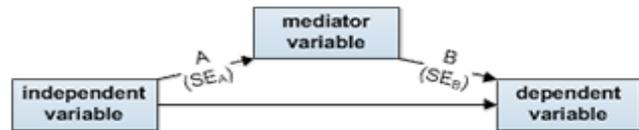
a. Predictors: (Constant), Consumer Attitude, Perceived ease of use, User Experience

Analisis Jalur

- interpretasi Analisis Jalur



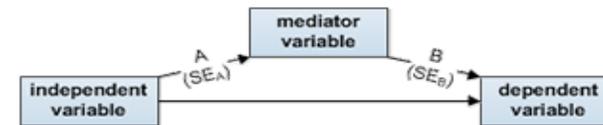
Uji Mediasi



A: ?
B: ?
SE_A: ?
SE_B: ?

Calculate!

Sobel test statistic: 2.12802528
One-tailed probability: 0.01666749
Two-tailed probability: 0.03333499



A: ?
B: ?
SE_A: ?
SE_B: ?

Calculate!

Sobel test statistic: 2.10616088
One-tailed probability: 0.01759519
Two-tailed probability: 0.03519038

